

- Konzeption und Durchführung einer Führungskräfteentwicklung (Train the Trainer) zur Nachhaltigen Verbesserung der Bedienungs- und Beratungsqualität
- Anschliessendes Langzeitcoaching der Führungskräfte zum Thema Situatives Führen
- Marktleiterqualifizierung zu den Themen Führung und Verkaufen
- Konzipieren und durchführen von Seminare zu den Themen
 - Zeitmanagement
 - Teambildung
 - Gesprächsführung in schwierigen Situationen
 - Mehrfachberatung
 - Hochpreisverkauf
 - Selbstreflexion