

- Vermitteln des firmenintern entwickelten Verkaufstrainings „smile & sell“ an die Führungskräfte Verkauf (train the trainer) in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Diverse marktindividuelle Führungstrainings, Teambildungsprozesse und Workshops mit geschlossenen Arbeitsgruppen in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Seminarveranstaltung zum Angebot von Finanzierungskäufen in Zusammenarbeit mit dem Finanzdienstleister IKANO, Wiesbaden
- Branchenspezifisches Verkaufstraining für den Bereich Schlafen
- Prozessberatung und Verkaufstraining für den Bereich "Virtual Kitchen Planning"