

- Im Rahmen des nationalen Traineeprogramms
  - Teamtag
  - Verkaufsrhetorik
  - Verkaufstraining
  - Umgang mit schwierige Gespräche
  - Neukundenakquise
  
- Verkaufs- und Verhandlungstrainings für die Bereiche
  - Mitarbeiter Retail Systems
  - Vertriebsmitarbeiter Retail inkl. Einführung neuer Produkte
  - Vertriebsmitarbeiter Software
  - Servicetechniker
  
- Individuelle Beratung von Führungskräften und Spezialisten zu Präsentationen vor Kunden und Geschäftsleitung
  
- Führungswerkstatt zum Thema Schwierige Gespräche führen für alle Führungskräfte des Unternehmens
  
- Unterstützung bei der Einführung der Betriebsvereinbarung Flexible Arbeitszeit
  
- Individuelle Führungscoachings
  
- Mitarbeit an der Erstellung der Unternehmensstrategie zum Thema Servolution (Die beste Kundenlösung im Bereich Service und Solution)